

Waryński Trade

– 20 lat na rynku

Jeden z najbardziej znanych dystrybutorów maszyn budowlanych w Polsce – Waryński Trade Sp. z o.o. obchodzi w tym roku 20-lecie powstania. Bogate doświadczenie wsparte perspektywiczną strategią sprawiają, że warszawska spółka ma do zaoferowania swoim klientom coraz szerszą ofertę produktów i ambitnie spogląda w przyszłość



Równiarka Liu Gong CLG 418BF

Waryński Trade jest w Polsce kontynuatorem ponad 50-letniej tradycji przedsiębiorstwa Waryński. Spółka powstała w 1992 r., od początku istnienia oferując swoim klientom najwyższej jakości sprzęt budowlany.

Obecnie warszawski dystrybutor posiada niezwykle szeroką gamę maszyn budowlanych. Znajdują się w niej m.in. takie marki, jak: LiuGong, Hidromek, Way Industries oraz specjalistyczne narzędzia i urządzenia firmy POQUTEC (np. młoty wyburzeniowe, szczęki krusząco-tnące).

Nasza szeroka oferta maszyn to wyjątkie napięcie oczekiwaniom naszych klientów – przyznaje prezes Waryński Trade Sp. z o.o. Robert Kędzierski. Przez te wszystkie 20 lat staraliśmy się pracować na ich korzyść i nadal działamy

w myśl tej zasady – dodaje prezes Kędzierski.

Jednym z przełomowych momentów w 20-letniej historii przedsiębiorstwa było nawiązanie w 2005 r. współpracy z chińskim koncernem Guangxi LiuGong Machinery. Waryński Trade Sp. z o.o. jest obecnie jego wyłącznym dystrybutorem na rynku polskim. LiuGong jest jednym z 500 największych przedsiębiorstw przemysłowych w Chinach i należy do wiodących producentów maszyn budowlanych na świecie.

Uzyskanie miana partnera strategicznego Guangxi LiuGong Machinery to niezwykle ważny etap w naszej działalności – informuje prezes Waryński Trade Sp. z o.o. Robert Kędzierski. To my zabiegaliśmy, aby urządzenia tego producenta wprowadzić do Polski. Oceniliśmy te maszyny jako sprzęt bardzo

dobrej jakości. Nasza obecna współpraca ma wymiar strategiczny, jesteśmy z niej bardzo zadowoleni i będziemy ją z pewnością kontynuować – dodaje Kędzierski.

Waryński Trade obejmuje swą ofertą nie tylko branżę budowlaną. Coraz większym rynkiem zbytu dla jej produktów są rolnictwo, górnictwo i leśnictwo. Każdą z tych branż cechuje potencjał rozwojowy. Dla odbiorców z tych obszarów Waryński Trade dedykuje szczególnie małowagarytowe maszyny, np. LiuGong CLG 816G. Takie urządzenia doskonale sprawdzają się w pracach, np. w wyspecjalizowanych gospodarstwach.

Z całą ofertą warszawskiego dystrybutora można zapoznać się w jednym z jego biur regionalnych. Placówki Waryński Trade można odwiedzić w War-

szawie, Katowicach, Stalowej Woli, Wrocławiu, Poznaniu, Szczecinie oraz w Kielcach. W każdej z nich klienci spotkają się z fachową pomocą i doradztwem ze strony wyszkolonych przedstawicieli. Waryński Trade posiada również sieć dealerską z oddziałami w Czeladzi, Gdańsku, Krakowie i Poznaniu. Spółka zapewnia także najwyższe standardy usług serwisowych i wsparcie posprzedażowe.

Rozwinięta sieć biur regionalnych pozwala klientom zarówno zapoznać się z ofertą produktową dystrybutora, jak i licznymi propozycjami pozaprodukcyjnymi. Są to między innymi atrakcyjne warunki wynajmu maszyn i urządzeń, zarówno na krótki, jak i długi okres.

Waryński Trade Sp. z o.o. oferuje również swoim klientom możliwość le-



Ładowarka kołowa Liu Gong CLG 856 III



Wózek widłowy Liu Gong CLG 2030H

asingowania produktów. Mogą oni także skorzystać z dogodnych form kredytowania zakupów. Wszelkich informacji na temat oferty pozaproduktowej udzielają pracownicy biur regionalnych oraz dealerzy, pracujący prawie w każdym zakątku Polski.

Waryński Trade Sp. z o.o. ma nad konkurencją tę przewagę, że mali przedsiębiorcy już teraz stanowią większość jego klientów. – Znamy tych ludzi i wiemy, czego potrzebują, by móc sprawnie funkcjonować na rynku – mówi prezes Kędziński. Dzięki stałemu rozwojowi naszej oferty, wprowadzeniu atrakcyjnych form finansowania zakupów i wsparcia eksploatacji oferowanych maszyn, a także grupie doświadczonych przedstawicieli handlowych możemy spełniać ich wszystkie potrzeby – dodaje.

W bogatej ofercie Waryński Trade mocną pozycję zajmują koparki gąsienicowe oraz ładowarki. Największym

zainteresowaniem cieszą się maszyny do możliwie najszerszych zastosowań. Uniwersalne produkty pozwalają klientom Waryński Trade na wykonywanie inwestycji przy minimalizowaniu kosztów związanych z zakupem parku. Bardzo dużą popularnością cieszą się w związku z tym maszyny z kategorii tzw. średnich. Są one na tyle duże, aby mogły wykonywać jak najszerszy zakres zadań, a jednocześnie na tyle lekkie, aby można było z powodzeniem wykorzystywać je do prac prowadzonych w różnych warunkach terenowych. W przypadku oferowanych przez Waryński Trade koparek gąsienicowych są to np. modele LiuGong 915 i LiuGong 922.

Spełnianie oczekiwań klienta i wychodzenie naprzeciw jego potrzebom sprawia, że warszawski dystrybutor osiąga coraz lepsze wyniki sprzedażowe. W 2011 r. Waryński Trade sprzedał o 25 proc. więcej maszyn niż w 2010 r.



Koparka gąsienicowa CLG 922LC



Walec Liu Gong CLG 612H III

To wspólny sukces całego naszego zespołu – zaznacza prezes Waryński Trade Sp. z o.o. Robert Kędziński. Pomimo problemów w branży z powodzeniem udaje się nam docierać do firm budowlanych zarówno tych dużych, jak i małych. 20 lat pracowaliśmy na naszą dotychczasową pozycję.

Teraz dzięki naszemu doświadczeniu i wysiłkom możemy oferować naszym klientom produkty bardzo dobrej jakości, a jednocześnie dużo tańsze niż te dostępne u światowych potentatów. Mamy wyznaczone ambitne cele i konsekwentnie je realizujemy – dodaje Kędziński.